

# Baccalauréat Professionnel Métiers du Commerce et de la Vente

option A animation et gestion de l'espace commercial

## Métiers/missions

- Faire des prévisions et gérer l'approvisionnement
- Mettre à disposition les produits demandés
- Conseiller, vendre et fidéliser
- Diriger une unité de vente
- Animer le commerce
- Participer à la gestion commerciale (administration)
- Occuper les postes de vendeur à distance et/ou en grande surface, employé/assistant/chef de rayon, représentant commercial et/ou responsable d'équipe de vente

## Aptitudes professionnelles préconisées

- Amabilité, excellente présentation et bonne élocution
- Compétences relationnelles (disponibilité, accessibilité, sens de l'écoute/du contact humain/de l'accueil)
- Qualités de persuasion
- Dynamisme et organisation
- Capacités d'adaptation et résistance physique
- Polyvalence et intérêt pour la variété des tâches
- Motivation et goût du défi

## Matières

- Enseignement général : Français, Histoire-Géographie, Maths, Anglais, Espagnol, Design, EPS, Eco/Droit, PSE.
- Enseignement professionnel : Conseiller et vendre, Suivre les ventes, Fidéliser la clientèle et développer la relation client, Animer et gérer l'espace commercial

## Entreprises

Tous types de magasin commercialisant des produits et des services.

## Conditions d'admission

- Après la troisième pour la classe de Seconde.
- Après l'obtention du CAP pour la classe de Première.
- Rendez-vous d'inscription pour évaluer le projet et la motivation du candidat.

## Examen

- Baccalauréat Professionnel en classe de Terminale.
- Du contrôle en cours de formation pendant l'année scolaire.
- Des épreuves ponctuelles en fin d'année.

## 2 parcours possibles :

- Bac Pro sous statut scolaire : 3 ans d'étude et 20 semaines de stage (possibilité à l'étranger).
- Bac Pro sous statut d'apprenti dès la Seconde (675h / an).

## Pédagogie

Une approche pédagogique qui associe :

- La théorie et la pratique.
- Les cours et les stages.
- L'enseignement général et l'enseignement professionnel.

- Lieu de formation : Pôle Professionnel Baudimont, 17 rue Saint-Maurice à Arras



## Etudes supérieures possibles au Pôle Sup' Baudimont

- BTS Management Commercial Opérationnel
- BTS Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques
- BTS Négociation et Digitalisation de la Relation client
- BTS Gestion de la PME

## Autres études supérieures possibles

- Mention complémentaire Vendeur spécialisé en alimentation
- Mention complémentaire Assistance, conseil, vente à distance

La passerelle :  
pour passer de la  
Seconde Bac Pro à la  
Première Technologique

